

FORMATIONS
EXPERT PHARMA
OPÉRATIONNEL
PROFESSIONNEL
PÉDAGOGIE
RÉGLEMENTAIRE
SERVICE QUALITÉ
INDUSTRIE SANTÉ
CERTIFIANT
SERVICE CONSEIL

FORMATION

+ POURQUOI CHOISIR L'IFIS ?

40 ans aux côtés des industries de santé... L'Ifis, référence du secteur, associe expertise pharma et expérience de pédagogue pour répondre à vos besoins. Au service du développement des compétences, l'Ifis décline une gamme complète de services : formations aux multiples formats, solutions sur mesure, conseils... N'hésitez pas à nous consulter.



COACHER ET FAIRE PROGRESSER SES COLLABORATEURS

- + Vous serez capable de préparer une séquence d'accompagnement terrain en identifiant les modalités les plus adaptées.
- + Les nombreuses mises en situation vous permettront d'adopter les comportements adaptés et d'utiliser les techniques et les outils du coaching terrain.
- + Vous accompagnerez la progression des collaborateurs sur le terrain dans les meilleures conditions.

FAIT PARTIE
D'UN PARCOURS
CERTIFIANT

- ✓ Évaluation
- ✓ Petit groupe

OBJECTIFS


Connaître les spécificités d'un coaching terrain.

Préparer la structure et le contenu d'une séquence, organiser son programme en fonction des besoins.

Inscrire l'action dans la durée.

Partager des expériences, des ressentis, des pratiques par les très nombreux échanges avec ses confrères.

INFORMATIONS

3 jours  16, 17 & 18 septembre 2019

€ **1 899 € H.T. Adhérents IFIS**
2 110 € H.T. Industries de santé
2 743 € H.T. Prix public

Code : **VE2**

 **ESPACE RIEUX**

 **Aurélien TRICARD**
T. 01.41.10.26.22
F. 01.46.03.98.34
a.tricard@ifis.fr

Retrouver toutes nos formations sur www.ifis.asso.fr

FORMATION

PROGRAMME

FORMATEURS

Faire progresser : différentes modalités terrain

- Natures et enjeux
- Identifier le type d'accompagnement requis : training, visite duo, coaching, etc.

Préparer la structure et le contenu d'une séquence

- Définir les objectifs pédagogiques à atteindre et élaborer le contrat de coaching terrain
- Mettre en œuvre la méthodologie correspondante
 - Les notions de durée d'écoute et d'attention et le séquençement pédagogique
 - Les phases d'un training
 - Les particularités de la visite duo
 - Être coach : les moments clés d'un coaching terrain

Animer une séquence d'accompagnement terrain pour l'inscrire dans la durée

- Adopter les comportements propices au développement de chacun de ses collaborateurs dans le cadre d'un coaching terrain
- Identifier les objectifs prioritaires et utiliser les activités pédagogiques adaptées
 - Les différentes natures d'activités
 - Lancer, gérer, débriefing et synthétiser
- Créer ses outils d'observation
- Débriefing une session de coaching de manière constructive et motivante
 - Donner la parole au coaché, favoriser les prises de conscience
 - Rédiger le contrat de progression
 - Favoriser l'implication et inscrire les actions d'amélioration dans la durée

Yolène FRANÇOIS-BLANCHARD

Consultante formatrice en gestion des ressources humaines, spécialiste de l'ingénierie pédagogique, elle est certifiée MBTI® et STRONG®. Elle assure des missions de conseil en GPEC et en développement des compétences. Elle crée des dispositifs complets de formation et est experte dans l'accompagnement et la formation des équipes de formateurs.

PERSONNES CONCERNÉES

Ce stage s'adresse à toute personne qui transmet, explique et simplifie des messages médicaux, marketing ou réglementaires lors de formations, de staff, de congrès, de réunions de travail, de groupes de projet, etc., et qui a la responsabilité de faire progresser ses collaborateurs.

PÉDAGOGIE

Méthode C Vidéoprojection du support PowerPoint. Alternance d'exposés, de discussions avec le formateur et entre participants. Cas pratiques et travaux en sous-groupes, directement applicables par le participant de retour à son poste de travail. Remise d'une documentation pédagogique.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Prérequis : AUCUN.

Chaque formation donne lieu à l'envoi d'une attestation de fin de formation. En cas d'évaluation des acquis, les résultats sont communiqués.

Cette formation est éligible au CPF dans le cadre du parcours certifiant Ifis qui prépare à la certification enregistrée à l'inventaire de la CNCP.

Certification en coaching de visiteurs médicaux de l'industrie pharmaceutique - code CPF : 237169

Formation mixte pharma et/ou dispositif médical et/ou cosmétique favorisant le partage intersectoriel d'expérience entre industries de santé.

FORMATIONS
EXPERT PHARMA
OPÉRATIONNEL
SERVICE QUALITÉ
RÉGLEMENTAIRE
CERTIFIANT
INDUSTRIE SANTÉ
CONSEIL



POURQUOI CHOISIR L'IFIS ?

40 ans aux côtés des industries de santé... L'Ifis, référence du secteur, associe expertise pharma et expérience de pédagogue pour répondre à vos besoins. Au service du développement des compétences, l'Ifis décline une gamme complète de services : formations aux multiples formats, solutions sur mesure, conseils... N'hésitez pas à nous consulter.

BULLETIN D'INSCRIPTION

Bulletin individuel à photocopier, compléter et nous retourner par fax au 01 46 03 98 34
ou par courrier : IFIS, 15, rue Rieux - 92517 Boulogne-Billancourt Cedex

FORMATION

Code : _____ Dates :

Titre :

Prix HT : Adhérent Ifis Industries de santé Autre Ne sait pas

Formation réalisée dans le cadre du DPC oui non

ENTREPRISE OU ORGANISME DU PARTICIPANT

Raison sociale :

Adresse :

Code postal : _____ Ville : Pays : _____

ÉTABLISSEMENT À FACTURER (si différent) ou PRISE EN CHARGE PAR ORGANISME COLLECTEUR

Il vous appartient de vérifier l'imputabilité de votre formation auprès de votre OPCA et de faire votre demande de prise en charge avant la formation.

Raison sociale ou OPCA :

Adresse :

Code postal : _____ Ville : Pays : _____

PARTICIPANT

Pharmacien Médecin

Inscrit à l'Ordre - N° de RPPS/ADELI

Mme M. Docteur Professeur

J'encadre une équipe oui non

Nom : Prénom :

Fonction : Service :

Adresse (si différente de celle de l'entreprise) :

Code postal : _____ Ville : Pays : _____

Téléphone ligne directe : _____ Fax ligne directe : _____

e-mail :

CONTACT N+1 DU PARTICIPANT

Mme M. Nom : Prénom :

e-mail :

CONTACT ADMINISTRATIF

RESPONSABLE FORMATION ou MANAGER (N+1) ou PERSONNE CHARGÉE DE LA GESTION ADMINISTRATIVE DE L'INSCRIPTION

Mme M. Nom : Prénom :

Fonction : Service :

Adresse :

Code postal : _____ Ville : Pays : _____

Téléphone ligne directe : _____ Fax ligne directe : _____

e-mail :

N° DE BON DE COMMANDE (à reporter sur la facture) :

MODE DE RÈGLEMENT (Paiement à l'inscription ou à réception de la facture)

Merci d'indiquer en référence : IFIS - code formation : « ... » - N° de facture - Nom du participant.

Par chèque libellé à l'ordre de l'IFIS Par virement bancaire à l'ordre de :

« IFIS », HSBC Trocadéro – Compte IFIS – 112, avenue Kléber – 75016 Paris - France

Banque : 30056

AGENCE : 00123 N° DE COMPTE : 01232001511 CLÉ : 30

IBAN FR 76 3005 6001 2301 2320 0151 130 BIC CCFRFRPP

Organismes publics – Merci de nous adresser votre bon de commande libellé au nom de l'IFIS

Nom :

Prénom :

Fonction :

déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente*

Date :

Signature :

CACHET DE L'ENTREPRISE

* la signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation sans réserve des conditions générales de vente consultables sur notre site : www.ifis.asso.fr

Pour toute question concernant cette inscription, contactez-nous au 01 41 10 26 26
Ifis - Catalogue 2016 - N° d'activité 119 213 411 92