FORMATIONS
EXPERT PHARMA
OPÉRATIONNEL
PROFESSIONNEL
PÉDAGOGIE
RÉGLEMENTAIRE
SERVICE QUALITÉ
INDUSTRIE SANTÉ
CERTIFIANT
SERVICE CONSEIL

FORMATION

POURQUOI CHOISIR L'IFIS ?

40 ans aux côtés des industries de santé... L'Ifis, référence du secteur, associe expertise pharma et expérience de pédagogue pour répondre à vos besoins. Au service du développement des compétences, l'Ifis décline une gamme complète de services : formations aux multiples formats, solutions sur mesure, conseils... N'hésitez pas à nous consulter.

ifis formations

FORMATION CERTIFIANTE Dans le cadre du PARCOURS CERTIFIANT

Reconnue CPNEIS Enregistrée RNCP Éligible CPF

COACHER ET FAIRE PROGRESSER SES COLLABORATEURS

+ **Vous serez capable de préparer une séquence d'accompagnement terrain en identifiant les modalités les plus adaptées.**

+ **Les nombreuses mises en situation vous permettront d'adopter les comportements adaptés et d'utiliser les techniques et les outils du coaching terrain.**

+ **Vous accompagnerez la progression des collaborateurs sur le terrain dans les meilleures conditions.**

FAIT PARTIE D'UN PARCOURS CERTIFIANT

✓ Évaluation

OBJECTIFS

Connaître les spécificités d'un coaching terrain.

Préparer la structure et le contenu d'une séquence, organiser son programme en fonction des besoins.

Inscrire l'action dans la durée.

Partager des expériences, des ressentis, des pratiques par les très nombreux échanges avec ses confrères.

INFORMATIONS

Code : **VE2**

3 jours

19, 20 & 21 septembre 2018

ESPACE RIEUX

1 899 € H.T. Adhérents IFIS
2 110 € H.T. Industries de santé
2 743 € H.T. Prix public

Thi Narin THACH
T. 01.41.10.26.22
F. 01.46.03.98.34
t.thach@ifis.fr

FORMATION

FORMATION CERTIFIANTE Dans le cadre du PARCOURS CERTIFIANT

Reconnue CPNEIS Enregistrée RNCP Éligible CPF

FORMATIONS
EXPERT **PHARMA**
OPÉRATIONNEL
SERVICE QUALITÉ
RÉGLEMENTAIRE
CERTIFIANT
INDUSTRIE SANTÉ
CONSEIL

POURQUOI CHOISIR L'IFIS ?

40 ans aux côtés des industries de santé... L'Ifis, référence du secteur, associe expertise pharma et expérience de pédagogue pour répondre à vos besoins. Au service du développement des compétences, l'Ifis décline une gamme complète de services : formations aux multiples formats, solutions sur mesure, conseils... N'hésitez pas à nous consulter.

PROGRAMME

Faire progresser : différentes modalités terrain

- Natures et enjeux
- Identifier le type d'accompagnement requis : training, visite duo, coaching, etc.

Préparer la structure et le contenu d'une séquence

- Définir les objectifs pédagogiques à atteindre et élaborer le contrat de coaching terrain
- Mettre en œuvre la méthodologie correspondante
  - Les notions de durée d'écoute et d'attention et le séquencement pédagogique
  - Les phases d'un training
  - Les particularités de la visite duo
  - Être coach : les moments clés d'un coaching terrain

Animer une séquence d'accompagnement terrain pour l'inscrire dans la durée

- Adopter les comportements propices au développement de chacun de ses collaborateurs dans le cadre d'un coaching terrain
- Identifier les objectifs prioritaires et utiliser les activités pédagogiques adaptées
  - Les différentes natures d'activités
  - Lancer, gérer, débriefer et synthétiser
- Créer ses outils d'observation
- Débriefer une session de coaching de manière constructive et motivante
  - Donner la parole au coaché, favoriser les prises de conscience
  - Rédiger le contrat de progression
  - Favoriser l'implication et inscrire les actions d'amélioration dans la durée

FORMATEURS

Yolène FRANÇOIS-BLANCHARD
Consultante formatrice en gestion des ressources humaines, spécialiste de l'ingénierie pédagogique, elle est certifiée MBTI© et STRONG©. Elle assure des missions de conseil en GPEC et en développement des compétences. Elle crée des dispositifs complets de formation et est experte dans l'accompagnement et la formation des équipes de formateur.

PERSONNES CONCERNÉES

Ce stage s'adresse à toute personne qui transmet, explique et simplifie des messages médicaux, marketing ou réglementaires lors de formations, de staff, de congrès, de réunions de travail, de groupes de projet, etc., et qui a la responsabilité de faire progresser ses collaborateurs.

PÉDAGOGIE

Méthode C Vidéoprojection du support PowerPoint. Alternance d'exposés, de discussions avec le formateur et entre participants. Cas pratiques et travaux en sous-groupes, directement applicables par le participant de retour à son poste de travail. Remise d'une documentation pédagogique.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Prérequis : AUCUN.
Chaque formation donne lieu à l'envoi d'une attestation de fin de formation. En cas d'évaluation des acquis, les résultats sont communiqués.
Cette formation est éligible au CPF dans le cadre du parcours certifiant Ifis qui prépare à la certification enregistrée à l'inventaire de la CNCP.
Certification en coaching de visiteurs médicaux de l'industrie pharmaceutique - code CPF : 151253

BULLETIN D'INSCRIPTION

Bulletin individuel à photocopier, compléter et nous retourner par fax au 01 46 03 98 34
ou par courrier : IFIS, 15, rue Rieux - 92517 Boulogne-Billancourt Cedex

BULLETIN

FORMATION

Code : |_|_|_|_|_| Dates : .....

Titre : .....

Prix HT : ..... ❒ Adhérent Ifis ❒ Industries de santé ❒ Autre ❒ Ne sait pas

Formation réalisée dans le cadre du DPC ❒ oui ❒ non

ENTREPRISE OU ORGANISME DU PARTICIPANT

Raison sociale : .....

Adresse : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

❒ ÉTABLISSEMENT À FACTURER *(si différent)* ou ❒ PRISE EN CHARGE PAR ORGANISME COLLECTEUR

Il vous appartient de vérifier l'imputabilité de votre formation auprès de votre OPCA et de faire votre demande de prise en charge avant la formation.

Raison sociale ou OPCA : .....

Adresse : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

PARTICIPANT

❒ Pharmacien ❒ Médecin

❒ Inscrit à l'Ordre - N° de RPPS/ADELI .....

❒ Mme ❒ M. ❒ Docteur ❒ Professeur

J'encadre une équipe ❒ oui ❒ non

Nom : ..... Prénom : _____

Fonction : ..... Service : _____

Adresse *(si différente de celle de l'entreprise)* : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

Téléphone ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_| Fax ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

e-mail : .....

CONTACT N+1 DU PARTCIPANT

❒ Mme ❒ M. Nom : _____ Prénom : _____

e-mail : .....

CONTACT ADMINISTRATIF

❒ RESPONSABLE FORMATION *ou* ❒ MANAGER (N+1) *ou* ❒ PERSONNE CHARGÉE DE LA GESTION ADMINISTRATIVE DE L'INSCRIPTION

❒ Mme ❒ M. Nom : _____ Prénom : _____

Fonction : ..... Service : _____

Adresse : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

Téléphone ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_| Fax ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

e-mail : .....

N° DE BON DE COMMANDE *(à reporter sur la facture)* : .....

MODE DE RÈGLEMENT *(Paiement à l'inscription ou à réception de la facture)*

Merci d'indiquer en référence : IFIS - code formation : « .... » - N° de facture - Nom du participant.

❒ Par chèque libellé à l'ordre de l'IFIS ❒ Par virement bancaire à l'ordre de :

« IFIS », HSBC Trocadéro – Compte IFIS – 112, avenue Kléber – 75016 Paris - France

Banque : 30056
AGENCE : 00123 N° DE COMPTE : 01232001511 CLÉ : 30
IBAN FR 76 3005 6001 2301 2320 0151 130 BIC CCFRFRPP

Organismes publics – Merci de nous adresser votre bon de commande libellé au nom de l'IFIS

Nom : .....
Prénom : .....
Fonction : .....
déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente*

Date :
Signature :

CACHET DE L'ENTREPRISE

** la signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation sans réserve des conditions générales de vente consultables sur notre site : www.ifis.asso.fr*

Pour toute question concernant cette inscription, contactez-nous au 01 41 10 26 26
Ifis - Catalogue 2016 - N° d'activité 119 213 411 92