FORMATIONS
EXPERT PHARMA
OPÉRATIONNEL
PROFESSIONNEL
PÉDAGOGIE
RÉGLEMENTAIRE
SERVICE QUALITÉ
INDUSTRIE SANTÉ
CERTIFIANT
SERVICE CONSEIL

FORMATION

POURQUOI CHOISIR L'IFIS ?

40 ans aux côtés des industries de santé... L'Ifis, référence du secteur, associe expertise pharma et expérience de pédagogue pour répondre à vos besoins.
Au service du développement des compétences, l'Ifis décline une gamme complète de services : formations aux multiples formats, solutions sur mesure, conseils...
N'hésitez pas à nous consulter.

ifis formations

NEW

NOUVEAUX RISQUES DE CONCURRENCE EN PHARMA

+ **Vous comprendrez les raisons de l'intérêt croissant des autorités de concurrence pour le secteur pharmaceutique.**

+ **Vous maîtriserez les nouvelles zones de risque résultant des dernières affaires et enquêtes.**

+ **Vous serez en mesure de mettre en place des mesures de gestion du risque adaptées.**

OBJECTIFS

Comprendre les principales infractions en droit de la concurrence et leurs modalités dans le secteur pharma.

Identifier les risques spécifiques du secteur : amendes, nullité des procédures d'attribution, dommages...

Faire le lien avec d'autres domaines : règles des marchés publics, régulation des prix, rapports avec les autorités de santé, propriété intellectuelle.

Savoir faire passer des messages clairs en interne.

INFORMATIONS

Code : **NRC**

1 jour

20 juin 2018

ESPACE RIEUX

882 € H.T. Adhérents IFIS
980 € H.T. Industries de santé
1 274 € H.T. Prix public

Thi Narin THACH
T. 01.41.10.26.22
F. 01.46.03.98.34
t.thach@ifis.fr

NEW

FORMATION

PROGRAMME

La concurrence : pourquoi et comment ?

- Objectifs des règles de concurrence
- Cartographie des risques et sanctions: ententes, échanges d'informations, abus de position dominante
- Dernières tendances en matière de définition des marchés
- Existe-t-il des standards spécifiques pour l'industrie pharmaceutique ?
- Coopération internationale entre autorités de concurrence
- L'enquête sectorielle de l'Autorité de la concurrence : objectifs et risques

Se préparer à une enquête concurrence

- Les pouvoirs de l'autorité
- Enquête simple et enquête lourde
- Les nouvelles méthodes de saisie informatique : précautions à adopter
- Reflexes de base : éviter les sanctions et protéger les droits de l'entreprise

Prix des médicaments

- Prix prédateurs
- Prix excessifs : dernières évolutions – dans quelle mesure s'agit-il vraiment d'une problématique concurrence ?
- Risques en France compte tenu du cadre réglementaire spécifique
- Négociations avec le CEPS : risques à éviter (entente, échanges d'informations…)
- Lien avec les ATU/RTU

Politique commerciale en pratique : thèmes choisis

- Rabais : jusqu'où peut-on aller après l'arrêt Intel ?
- Quelle communication possible après les affaires Plavix et Janssen ? Synthèse des dernières évolutions
- Conformité et formation des visiteurs médicaux
- Marchés publics : précautions particulières à prendre

Gestion du cycle de vie du médicament

- Risques à éviter : evergreening, product hopping, abus de propriété intellectuelle, etc
- Pay for delay : où en est-on après les affaires aux Etats-Unis et devant la Commission européenne ? Bilan sur l'exercice de suivi de la Commission

Opérations M&A

- Gestion du risque concurrence dans le cadre d'une opération : de l'audit à la notification
- Echange d'informations et gun jumping à la suite de l'affaire Altice. Les instruments de gestion du risque (lignes directrices, accords de confidentialité, clean team, black box …)
- Contrôle des concentrations : vers de nouveaux seuils en valeur de transaction pour les acquisitions de biotechs à fort potentiel commercial ?

FORMATEURS

Marta GINER ASINS
Spécialiste du droit de la concurrence, avec plus de 15 ans d'expérience. Elle dirige l'équipe droit de la concurrence et réglementation économique, composée de cinq avocats. Elle dirige également les activités du bureau de Paris dans le secteur des sciences de la vie et de la santé.

Arnaud SANZ
Spécialiste en droit européen et droit de la concurrence. Il a développé une pratique pluridisciplinaire dans ce domaine, consolidée par ses expériences en entreprise, couvrant aussi bien le contentieux commercial, le contentieux des pratiques anticoncurrentielles, le contrôle des concentrations, la rédaction de contrats et de documents commerciaux, ou encore la validation de politiques commerciales.

Yann ANSELIN
Spécialiste en droit européen et droit de la concurrence. Il assure la défense de nombreux clients dans des affaires de pratiques anticoncurrentielles devant les autorités et juridictions nationales et européennes, notamment dans le secteur bancaire et le secteur de la santé.

PERSONNES CONCERNÉES

Directions générales et affaires publiques. Directions juridiques, des ventes, études de marché, marketing; directions financières et juridiques, de l'accès au marché et des affaires économiques.

PÉDAGOGIE

Méthode A Vidéo projection du support PowerPoint. Alternance d'exposés et de discussions. Echange d'expérience avec le formateur et entre stagiaires. Explication par l'exemple. Documentation d'application et de synthèse reprenant l'intégralité des présentations de la formation remise au participant.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Prérequis : AUCUN. Chaque formation donne lieu à l'envoi d'une attestation de fin de formation. En cas d'évaluation des acquis, les résultats sont communiqués.

BULLETIN D'INSCRIPTION

Bulletin individuel à photocopier, compléter et nous retourner par fax au 01 46 03 98 34
ou par courrier : IFIS, 15, rue Rieux - 92517 Boulogne-Billancourt Cedex

BULLETIN

FORMATION

Code : |_|_|_|_|_| Dates : .....

Titre : .....

Prix HT : ..... ❒ Adhérent Ifis ❒ Industries de santé ❒ Autre ❒ Ne sait pas

Formation réalisée dans le cadre du DPC ❒ oui ❒ non

ENTREPRISE OU ORGANISME DU PARTICIPANT

Raison sociale : .....

Adresse : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

❒ ÉTABLISSEMENT À FACTURER *(si différent)* ou ❒ PRISE EN CHARGE PAR ORGANISME COLLECTEUR

Il vous appartient de vérifier l'imputabilité de votre formation auprès de votre OPCA et de faire votre demande de prise en charge avant la formation.

Raison sociale ou OPCA : .....

Adresse : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

PARTICIPANT

❒ Pharmacien ❒ Médecin

❒ Inscrit à l'Ordre - N° de RPPS/ADELI .....

❒ Mme ❒ M. ❒ Docteur ❒ Professeur

J'encadre une équipe ❒ oui ❒ non

Nom : ..... Prénom : _____

Fonction : ..... Service : _____

Adresse *(si différente de celle de l'entreprise)* : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

Téléphone ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_| Fax ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

e-mail : .....

CONTACT N+1 DU PARTCIPANT

❒ Mme ❒ M. Nom : _____ Prénom : _____

e-mail : .....

CONTACT ADMINISTRATIF

❒ RESPONSABLE FORMATION *ou* ❒ MANAGER (N+1) *ou* ❒ PERSONNE CHARGÉE DE LA GESTION ADMINISTRATIVE DE L'INSCRIPTION

❒ Mme ❒ M. Nom : _____ Prénom : _____

Fonction : ..... Service : _____

Adresse : .....

.....

Code postal : |_|_|_|_|_| Ville : ..... Pays : _____

Téléphone ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_| Fax ligne directe : |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

e-mail : .....

N° DE BON DE COMMANDE *(à reporter sur la facture)* : .....

MODE DE RÈGLEMENT *(Paiement à l'inscription ou à réception de la facture)*

Merci d'indiquer en référence : IFIS - code formation : « .... » - N° de facture - Nom du participant.

❒ Par chèque libellé à l'ordre de l'IFIS ❒ Par virement bancaire à l'ordre de :

« IFIS », HSBC Trocadéro – Compte IFIS – 112, avenue Kléber – 75016 Paris - France

Banque : 30056
AGENCE : 00123 N° DE COMPTE : 01232001511 CLÉ : 30
IBAN FR 76 3005 6001 2301 2320 0151 130 BIC CCFRFRPP

Organismes publics – Merci de nous adresser votre bon de commande libellé au nom de l'IFIS

Nom : .....
Prénom : .....
Fonction : .....
déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente*

Date :
Signature :

CACHET DE L'ENTREPRISE

** la signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation sans réserve des conditions générales de vente consultables sur notre site : www.ifis.asso.fr*

Pour toute question concernant cette inscription, contactez-nous au 01 41 10 26 26
Ifis - Catalogue 2016 - N° d'activité 119 213 411 92